

Als FranchisenehmerIn bei den Zwergperten führst du dein Ladengeschäft komplett selbstständig. Du bist zwar Teil unserer Gemeinschaft und profitierst von unserem Netzwerk, jedoch handelst du auf eigene Rechnung.

Da wir mittlerweile einige Jahre Erfahrung haben mit selbstständigem Unternehmertum in unserem Bereich, wissen wir, worauf es ankommt. Auch wenn einige Formulierungen etwas hart klingen mögen: Wir wollen, dass du erfolgreich bist! Es ist niemandem geholfen, wenn du Geld und Zeit investierst, um dann festzustellen, dass die Selbstständigkeit doch nicht dein Weg ist.

Wir empfeheln dir daher, diese Informationen gründlich durchzulesen und dir ausreichend Zeit zu nehmen, um dich und deinen Wunsch zu hinterfragen.

Es gibt zwei mögliche Start-Szenarien:

Entweder besitzt du bereits ein Ladengeschäft, mit dem du dich uns anschließen möchtest oder du eröffnest direkt als Zwergperte ein neues Ladengeschäft.

Bei beiden Szenarien solltest du Folgendes mitbringen:

- 1. Unternehmerisches Denken und Fähigkeiten
- 2. Begeisterung für unser Thema und unsere Art, zu arbeiten
- 3. Vertrauen in unsere Strategie und in unsere Markenwerte



UNTERNEHMERISCHES INTERESSE

SOLLTEST DU SCHON EIN LADENGESCHÄFT BESITZEN UND FÜHREN, SO IST DIESER PUNKT FÜR DICH LEICHT EINZUSCHÄTZEN.

Fühlst du dich wohl in deiner Rolle als InhaberIn und mit der Führung von MitarbeiterInnen?

Als Zwergperte bekommst du von Beginn an viel Aufmerksamkeit und Kundenzulauf. Die Kindersitze sind beratungsintensive Produkte und der Beratungs-Ablauf (Gespräch, Sitzvorstellung, Probeeinnau im Auto) mit KudenInnen kann bei uns bis zu einer Stunde dauern. Es kann daher sein, dass du bald Unterstützung in deinem Ladengeschäft brauchen wirst.

Bereitet dir die Verwaltung der Finanzen keine großen Probleme?

Du wirst sehr wahrscheinlich aufgrund der höherpreisigen Kindersitze mit deutlich größeren Summen umgehen müssen. Fehlerhafte Buchführung kann schnell sehr problematisch werden. Wir empfehlen die Nutzung guter Software und die Übergabe an einen Steuerberater (soweit noch nicht vorhanden). Gerne unterstützen wir hier mit Empehlungen.

Kannst du die "üblichen" Öffnungszeiten anbieten?

Unsere Mindestanforderungen sind fünf Stunden an Werktagen und zwei Stunden am Samstag. Natürlich machst du dein Ladengeschäft für Kunden attraktiver, wenn du längere Öffnungszeiten anbieten kannst. Gerade die Nachmittage sind für Familien wichtig, da die Kaufentscheidung für einen Kindersitz gerne von beiden Elternteilen getroffen wird.

SOLLTEST DU PLANEN, EIN LADENGESCHÄFT ZU ERÖFFNEN, HINTERFRAGE DICH ZUVOR KRITISCH. MÖCHTEST DU WIRKLICH SELBSTSTÄNDIG SEIN?

Bist du bereit, viel Arbeit in deinen beruflichen Erfolg zu investieren?

Neben den abzudeckenden Ladenöffnungszeiten sind weiterhin E-Mails und Telefonate zu beantworten, Reklamationen zu bearbeiten, Warenbestände zu kontrollieren, Bestellungen zu tätigen, Datenbanken zu pflegen und die Abrechnung gründlich durchzuführen. Solltestd du Mitarbeiter haben, so müssen auch ihre Belange koordiniert werden. Dies erledigen viele FranchisenehmerInnen morgens vor der Ladenöffnung (meist 10 Uhr), aber teilweise wird es auch in den Abendstunden anfallen. Der zeitliche Aufwand muss dir bereits im Vorfeld klar sein.

Kennst du dich bereits mit Wareneinkauf und Einzelhandel aus oder bist bereit, es zu lernen?

Es ist natürlich von Vorteil, wenn du bereits Erfahrung gesammelt hast. Jedoch kannst du es mit Lust, Ehrgeiz und Motivation auch so schaffen. Kindersicherheit im Auto ist ein sehr sinnvolles und positives Thema, das auch wirklich Spaß macht.

Kennst du dich bereits mit Abrechnung und Verwaltung von Finanzen aus oder bringst ausreichend Interesse mit, es zu lernen?

Das ist wirklich ein sehr wichtiger Punkt, an dem viele ExistenzgrünerInnen scheitern können. Eine ordentliche Buchführung und solides Wirtschaften sind extrem wichtig.



ARBEITEN ALS ZWERGPERTE

Hast du Spaß im Umgang mit Eltern und Kindern?

Dein Laden wird hauptsächlich von Familien besucht. Bei Beratungen geht es deshalb auch gerne etwas lauter zu. Du hörst den Eltern aufmerksam zu, vermittelst ihnen Sicherheit und gehst auf ihre Bedürfnisse ein.

Kannst oder möchtest du professionell beraten?

Wir empfehlen keine pauschalen Lösungen, sondern sehen uns jede Situation individuell an. Hierbei ist das Probesitzen und der Probeeinbau sehr wichtig. Neben professioneller Beratung ist der Verkauf betriebswirtschaftlich absolut notwendig. Auch unternehmerisches Denken und Handeln sind deshalb wichtige Eigenschaften für eine erfolgreiche Selbstständigkeit.

Möchtest du faktenbasiert arbeiten?

Unsere Kundlnnen verlassen sich voll und ganz darauf, dass unsere Aussagen korrekt sind. Deswegen recherchieren wir gründlich und halten alle Informationen bereit. Unsere Aussagen können sich auch ändern, wenn sich die Datenlage ändert - dabei sind wir jedoch immer an deiner Seite und als Gruppe im stetigen Austausch.

Möchtest du von unserer Gemeinschaft profitieren, aber auch gewisse Regeln einhalten?

Wir alle sind sehr stark voneinander abhängig - denn wir leben von unserem guten Ruf. Jeder Einzelne profitiert von der guten Arbeit der Anderen. Deswegen gibt es gewisse Regeln, die wir größtenteils gemeinsam aufstellen. Es ist daher erforderlich, sich in einem gewissen Maße in das System ein- und unterzuordnen.

Möchtest du die sichersten Kindersitze am Markt verkaufen?

Wir verkaufen nur Kindersitze mit einem hohen Schutzniveau. Deswegen geben wir vor, welche Kindersitzmodelle du in deinem Ladengeschäft führen musst.

Das Kindersitzsortiment kannst du dann mit anderen Artikeln rund um Kinder ergänzen. Hierbei hast du freie Hand, solange es hochwertige und thematisch sinnvolle Produkte sind. Auch hier kann die Gruppe helfen und Empfehlungen aussprechen.

EINE BEWERBUNG IST NICHT SINNVOLL, WENN...

- ...du weder Startkapital besitzt, noch kreditwürdig bist.
- ...du Aufgrund von äußeren Umständen, keine sinnvollen Öffnungszeiten realisieren kannst.
- ...du ein/e EinzelkämpferIn bist und nicht gerne gemeinschaftlich arbeitest.
- ...du nur schnell verkaufen möchtest.
- ...du dich nicht in der Rolle des Chefs/der Chefin wohl fühlst.

DIE Jas ÜBERWIEGEN GANZ KLAR DIE NEINS?

DAŇN FREUEN WIR UNS SEHR, DICH KENNENZULERNEN.

BITTE LADE DEN BEWERBUNGSBOGEN HERUNTER UND SENDE UNS ALLE ERFORDERLICHEN UNTERLAGEN ZU. WIR KÖNNEN UNS SO EIN ERSTES BILD VON DIR MACHEN UND MELDEN UNS DANN BEI DIR. VIELEN DANK & BIS BALD!